

*Voor een van onze opdrachtgevers, Ordina VisionWorks,
zijn wij op zoek naar een*

Business Unit Manager Business Intelligence

Ordina VisionWorks

Ordina N.V. is een van de grootste Nederlandse ICT-consultancy bureaus. Zij is met meer dan 2.900 medewerkers actief in vele sectoren van de Nederlandse en Belgische samenleving met als doel daar een blijvende bijdrage te leveren aan een digitale wereld die mensen vooruithelpt. Kenmerkend voor Ordina is haar focus op de verbinding tussen mens en ICT (meer dan organisatie en ICT). Ordina gelooft dat daar de toekomst ligt.

Ordina N.V. is beursgenoteerd aan de Euronext en had in 2015 een omzet van € 348 mio. Zij is primair actief in Nederland, België en Luxemburg. Na een periode van strategische heroriëntatie zijn de resultaten solide (EBITDA van 6,6% in eerste halfjaar 2016) en is de onderneming schuldenvrij en gereed voor verdere groei.

Ordina heeft zich de afgelopen jaren omgevormd naar een dynamische en innovatieve organisatie en heeft haar management en organisatie daarop aangepast. Ondernemerschap binnen de kracht van een grote, beursgenoteerde onderneming is daarbij het centrale thema. De activiteiten zijn geclusterd in VisionWorks (Digital Marketing en Business Intelligence), OSD (Software Ontwikkeling), RT&O (Requirements, Testing, Ops), PPC (Projectmanagement, PMO), Beheer & Outsourcing, SourcePower (de flexschil van Ordina) en de Marktluiken (Business Consulting).

Om de top-35 grootste accounts geïntegreerd te kunnen bedienen, is een separate Sales- en Accountmanagement-organisatie ingericht die alle activiteiten commercieel ondersteunt. *Ordina VisionWorks* is verantwoordelijk voor de 'business-intelligence'-activiteiten. Met meer dan 150 fte gericht op het gehele proces van strategie tot en met uitvoering, mag zij zich rekenen tot de top van Digital/Business Intelligence in Nederland. VisionWorks bestaat uit de units Business Architecture, Digital Marketing en drie regionaal georganiseerde business units Business Intelligence (BI). Elke unit is winstverantwoordelijk en bestaat uit circa 30 experts, geleid door een Business Unit Manager. De Business Unit Managers vormen met de Principal Experts (thoughtleaders) en de algemeen directeur het MT van VisionWorks.

VisionWorks werkt nauw samen met andere onderdelen van Ordina, waaronder Marktluiken en de sales- en accountmanagement organisatie voor de top-35 accounts. VisionWorks is verantwoordelijk voor de strategische ontwikkeling van BI, de ontwikkeling van oplossingen en de succesvolle uitvoering van projecten bij haar klanten. Voor voorbeelden verwijzen we je graag naar de website van [Ordina VisionWorks](#).

De razendsnelle ontwikkeling op het terrein van Digital Marketing, digitalisering en big data hebben een grote impact op de groei van VisionWorks. De verwachting voor de komende jaren is dat die groei alleen zal toenemen. Hierdoor is een vacature ontstaan voor een ondernemende Business Unit Manager Business Intelligence (BUM-BI).

De rol van Business Unit Manager “Digital Entrepreneur”

De rol van Business Unit Manager is bij uitstek de plek voor een verbinder met ambitie, die met een team wil bouwen aan mooie opdrachten bij aansprekende klanten. Ordina heeft bewust gekozen om business units als ‘groeikernen’ voor BI op te zetten: groot genoeg om zelf te ondernemen en tegelijkertijd met meer dan voldoende groeipotentieel voor de betreffende manager.

Als Business Unit Manager ben je met een team van circa 30 experts actief bezig Ordina VisionWorks te positioneren. Dit kan door expertise-opdrachten aan te gaan, grotere projecten uit te voeren tot en met complexe *Digital Transformations* in samenwerking met andere onderdelen van Ordina. Je klanten zijn de top-35 accounts van Ordina én klanten die jij en je team zelfstandig hebben ontwikkeld. Hierdoor bouw je een mooie portefeuille met duurzame relaties op.

Je legt de verbinding tussen het business issue en VisionWorks experts. Want jij begrijpt de (business) opdrachtgever en je bent in staat deze te vertalen naar aansprekende oplossingen (*consultative/conceptual selling*). Je ontwikkelt nieuwe oplossingen voor concrete klantthema’s (service offerings), waardoor je nog beter je team helpt te transformeren van experts die inhoudelijk het beste willen leveren, naar consultants, die business impact creëren bij hun klanten.

Ordina’s lijfspreuk is: “ICT voor mensen”. Niets is minder waar voor Business Intelligence. Juist op het snijvlak van beslissingsondersteuning en menselijke nuance speelt VisionWorks een onmisbare rol. De Business Unit Manager weet dit over te brengen op zijn team door ze niet alleen als inhoudelijk expert te laten ontwikkelen, maar vooral ook als een betrokken mens die begrijpt wat belangrijk is voor klanten. Tegelijkertijd neem je de functionele verantwoordelijkheid binnen het MT van VisionWorks voor een van de vakmatige gebieden en maakt het mogelijk dat consultants daarin kunnen innoveren.

De Business Unit Manager is onderdeel van het Management Team van Ordina VisionWorks en medeverantwoordelijk voor de integrale strategische ontwikkeling van BI. Hij rapporteert direct aan de directeur VisionWorks.

Profiel “Resultaatsgericht en verbinder par excellence”

De Business Unit Manager beschikt over uitstekende resultaatgerichte en communicatieve eigenschappen opgedaan in een commerciële of leidinggevende rol. Heeft affiniteit met IT en/of BI vanuit een business perspectief. Werkt nu bij voorkeur bij een IT-onderneming, een BI-Solutions Vendor of in Digital Marketing. Heeft visie en gebruikt die om de issues van vandaag aan te pakken. Ervaring met betrekking tot BI-gerelateerde thema’s (Architectuur/Governance, Datamining & management, Business Analytics, Presentatie/Reporting en Digital Marketing) is geprefereerd. Is gewend consultants te coachen en te ontwikkelen. Weet daarin klantbelang en medewerkersbelang te balanceren.

Kennis en ervaring

- Meer dan 7 jaar ervaring in (IT-) consultancy, professionele dienstverlening of commercieel management.
- Leidinggevende (project-)ervaring en/of ervaring in deliverymanagement.
- Aantoonbare kennis van BI-gerelateerde business-thema’s.
- Kennis van de BI-instrumenten en IT-oplossingen.
- Ervaring in het ontwikkelen en naar de markt brengen van *Service Offerings/Conceptual Selling*.
- Goede vaardigheid van Nederlands en Engels in woord en geschrift.
- HBO/WO werk- en denkniveau.

Eigenschappen

- Kan duurzame zakelijke relaties aangaan op business unit niveau bij klanten.
- Weet een effectief team te leiden door een juiste mix van delegatie, resultaatsgerichtheid en motivatie.
- Weet mensen te inspireren en tot actie aan te zetten.
- Teamspeler, die anderen voor zijn ideeën weet te winnen en de matrixorganisatie optimaal weet te benutten.

Tot slot

Ordina heeft ondernemerschap hoog in het vaandel en kenmerkt zich als een platte en toegankelijke organisatie met volop ruimte voor persoonlijke groei en ontwikkeling. De verdere persoonlijke ontwikkeling en loopbaan behoort nadrukkelijk tot de verwachtingen.

De beloning is aangepast op de functie en heeft behalve een goede vaste beloning en secundaire arbeidsvoorwaarden, een zeer goede performance-afhankelijke component.

Sollicitatie

Indien u zich herkent in het profiel of wilt u meer informatie dan kunt u uitsluitend contact opnemen met Schaekel & Partners (charlesdemonchy@schaekel.nl). Gegeven het belang dat gehecht wordt aan deze rol, zullen gesprekken worden gevoerd met het leiderschap van Ordina en VisionWorks. Het inwinnen van referenties kan onderdeel uitmaken van de selectieprocedure.

Over Schaekel & Partners

De beste mensen worden gevonden

Organisaties die de ambitie hebben de beste mensen aan te trekken, werken met Schaekel & Partners. In onze visie wordt de beste kandidaat voor een positie namelijk gevonden, deze meldt zich niet vanzelf. Schaekel & Partners kent hen of vindt hen. Wij bieden bedrijven een objectieve keuze van kandidaten. Dat is onze kracht. Wij richten ons op management- en specialistische functies rondom de bedrijfsvoering met een focus op Operations & ICT.

Schaekel & Partners is opgericht in 1987 en gevestigd in Utrecht.